

“佩奇”成我国首个活体期货品种

生猪期货合约上市,是否能稳住“猪周期”?

本报记者 崔吕萍

1月8日,生猪期货合约在大连商品交易所(以下简称“大商所”)上市交易。生猪期货不仅是我国第一个活体期货品种,更是期货市场和生猪业界广泛关注并期盼已久的大事。

稳价保供,压减“猪周期”波动

按大商所生猪期货业务细则,生猪期货的合约月份为每年的单数月,交易单位为16吨/手,最小变动价位为5元/吨,交易指令每次最大下单数量为50手。

在中国证监会副主席方星海看来,生猪期货上市将进一步填补我国畜牧期货品种空白,与玉米、豆粕等期货期权一起,形成从种植、加工到养殖完整产业链条的价格风险管理工具体系,可以服务的产业规模达数万亿元,有利于促进畜牧养殖业健康发展,推动生猪产业实现“稳价”“保供”,压减“猪周期”波幅,促进产业平稳有序发展。

目前,我国是全球生猪消费大国,但还不是生猪生产强国。中国畜牧业协会秘书长何新天表示,生猪期货上市有助于为企业提供新的经营手段和工具,能够合理运用期货工具很好地规划自己的生产。

事实上,早在2001年,大商所就启动了生猪期货研发,20年间,我国生猪产业发生了翻天覆地的变化。

大连商品交易所党委书记、理事长冉华表示,曾经困扰他们的生猪现货品种多样、缺乏质量标准,活体交割流程复杂、争议调解难等重大课题,伴随着产业的壮大成熟,以及一系列制度创新和科技支持,为生猪期货的上市提供了现实可能。生猪期货走向成熟并发挥功能,有一个渐进过程,需要长时间的深耕细作、精心培育,也需要社会各界的支持和理解。

伴随着生猪期货在大商所上市交易,多家已上市生猪养殖企业成为生猪集团交割仓库及分库。对此,新希望六和生猪期货项目负责人李青表示,生猪期货集团交割库的申请成



大连市长陈绍旺与大商所党委书记、理事长冉华共同为生猪期货鸣锣开市

功,对企业意义非凡;首先,这将有助于体现新希望六和在生猪养殖相关行业的综合竞争力和权威性;其次,可以增强公司在行业内的话语权和品种定价权;最后,交割库的顺利设立,将使我们的套期保值成为可能,尤其在行情存在波动风险时期,对平滑猪周期将起到非常积极的作用。

生猪期货价格保险紧随其后

与生猪期货合约上市交易几乎同时,2021年1月8日上午,湖北省荆州市公安县郑子湖养殖专业合作社联社,拿到了由中国人寿财险荆州分公司出具的生猪期货价格保险“花落荆州”。据人民日报记者了解,作为全国重要的生猪调出大省,湖北省有近40个生猪调出大县,年出栏生猪在3500万头以上。

根据保单约定,投保合作社所养殖的160吨生猪在市场价格低于目标价格的情况下,投保农户将获得该公司保险的差价赔付。换句话说,该

保险目的是为农产品价格“兜底”。

据中国人寿财险湖北省分公司党委书记、总经理于藏介绍,此前,公司结合国家农产品供给侧改革和湖北省种、养结构调整的大背景,持续地探索了“保险+期货”模式,对新型农业经营主体在农业生产中所关心的收储价格,以保险介入的方式予以补偿,并先后推出了棉花、玉米、苹果、鸡蛋、猪饲料等多个期货价格保险产品。在2020年疫情防控期间,该公司率先取得了大连商品交易所农民收入保障计划的试点资格,为荆州石首某合作社的3305吨鲜鸡蛋提供了价值2716万元的风险保障,助力养殖企业复工复产。

银行服务“佩奇”也不含糊

继创新“生猪活体抵押贷款”后,2021年伊始,中国农业银行重庆分行率先发放全国首笔“生猪圈舍抵押贷”1500万元,切实解决了生猪养殖企业集约化生产资金需求。

纵观农行近年来围绕生猪产业

所提供的金融服务,大致可以概括为两个字,一是“稳”,二是“活”。

所谓稳,体现在2020年以来,中国农业银行不断加大对生猪产业的信贷支持力度。截至去年9月末,农业银行生猪全产业链贷款余额达到525亿元,比年初增加290亿元,增长123%,其中生猪养殖贷款余额319亿元,比年初增加221亿元,增长225%。信贷支持生猪相关客户数20.24万户,比年初增加15.03万户。

数字背后,是该行对生猪全产业链所提供的金融服务。围绕“年出栏超5000头猪场”“500家出栏超3万头大型生猪养殖企业”等重点支持名单,去年,该行组织各地分支行逐户开展对接,积极支持生猪养殖户补栏增养,加强对生猪饲料、屠宰加工、冷链物流等相关产业支持,确保生猪生产和猪肉市场供应稳定。同时,专门出台“支持生猪产业发展19条专项政策”,进一步完善支持生猪发展政策保障体系。

所谓活,体现在疫情之下,金融服务“佩奇”的创新做法上。

龙大肉食是全国知名的生猪养殖、屠宰及肉制品加工企业,是国家猪肉储备库单位。2020年疫情防控期间,龙大肉食采取肉肉食调拨、代宰代销等措施,确保肉食品民生供给保障。随着形势好转,企业预计餐饮业对猪肉的需求将迎来补偿性消费增长,及时调整思路,明确了熟食调理食品板块扩能规划,并加紧筹备调理食品与低温肉类深加工基建项目。

但项目5.6亿元投资,龙大肉食自有资金不足,亟须金融支持。

农行莱阳支行了解情况后,及时将项目需求向上级报告,农行山东分行开展现场调查,协同农行烟台分行、莱阳支行制定项目贷款融资方案。考虑到企业项目建设时间紧、任务重,三级行即时联动,最大限度提升贷款审批时效。最终,仅1个多月,项目贷款顺利审批通过,支持了企业发展。

中和的主力军。

由于前期成本较高,可再生能源发展呈现了“政策市”的特点,市场波动大,但这些年成本的快速下降,平价上网时代来临,加上生态环境改善的紧迫性,绿色能源的发展已势不可挡。尽管目前正面临着电网弹性不足、非技术成本过高、土地税收生态红线等一系列挑战,但由于气候问题的倒逼,加上绿色能源行业本身并非负担,光伏、风电行业的就业人数是化石能源的1.5-2倍,经济效益也远好于化石能源,其学习曲线将符合指数增长规律,越到后面发展越快,各种疑难杂症和困难最终都将服从于经济效益和生态革命大局,有关部门将协调各方资源,推动实现绿色转型。

总之,以光伏、风电、储能、氢能(氢动)交通工具为代表的绿色能源体系,已具备经济、清洁、零碳、安全、便利等巨大优势,必将在我国能源转型的道路上走向新的跨越,为我国2060年实现碳中和目标做出决定性贡献。

(作者系全国人大代表、阳光电源股份有限公司董事长)

进农村电商服务中心拓展冷链物流服务能力,加强农村综合服务站点建设。五是增强农民创业能力。开展实用技能培训,鼓励农民利用自媒体开辟农产品网络营销渠道。

第四,优化现代农业产业体系,促进乡村产业提质。一是推动一二三产业融合发展。推进农业与旅游、教育、文化、科普、健康养老等产业深度融合,完善农村电子商务服务体系。二是搭建乡村产业发展载体平台。加快构建现代农业产业园发展体系,创建一批“生产加工科技+品牌”的现代农业产业园。三是建设一批创新创业平台。高水平建设一批农业科技园区、农村创新创业基地,争创国家农业高新技术产业示范区。四是实施产业兴村强县行动。培育一批特色明显、竞争力强的专业村、专业乡镇,打造一县一业、一村一品的发展格局。

(作者系全国政协委员、民建河北省委专职副主委)

从财到财富、从家到家族、从家族信托到家族办公室

稳住“创一代”的钱和心 信托业该怎么干?

本报记者 崔吕萍

当勤奋与智慧已获全球认可,中国企业家群体中相当一部分人还有一个特点值得被认可,那就是节俭。金融机构经营的是风险,能够让以

重金托付的第一代企业家获得长期收益。以财富管理圈突出代表——信托业为例,当前要稳住“创一代”的钱和心,需要顺势而为。

现状:代代相传的,应该是正确的财富观

岁末年初,多家财富管理机构,研究院围绕中国企业家财富传承情况发布了报告。这些报告得出的趋势性结论值得我们关注——第一,多年来,财富不断积累的中国企业家与本土金融机构之间积累了信任基础;第二,中国家族传承和家族管理的痛点集中家族继承人、财产隔离、家族治理及法律税务四大方面;第三,虽然以“一站式”全面综合金融专业服务为代表的企业家家族工作室方兴未艾,但家族信托“永续传承”“防范子女挥霍”“激励约束后代”等积极功能已获得第一代创

业者的普遍认可。家族财富传承是一个世界性课题,值得深入研究。也正是如此,家族信托迎来巨大的发展机遇。近年来,愈发受到超高净值人群的欢迎。对于海外许多古老的家族,家族信托是一个非常普遍的财富管理方式。例如一些英国老牌家族,他们所持有的信托多达十多种,通过家族信托进行财富的合理分配。更为重要的是,企业家正努力向子孙后代传递正确的财富价值观,鼓励他们不仅仅局限于“信托受益者”这一身份。

案例:递进式服务考验信托业服务能力

2020年,光大信托家族财富管理项目累计新增签约设立规模约为209亿元,服务客户突破1000个,是业内唯一一家为自营客户提供家族财富管理服务的当年新增规模突破200亿元的信托公司。

规模背后是信任。事实上,光大信托开始筹备组建家族办公室是在2018年10月。两年来,光大信托规模、营业收入等核心经营数据呈跨越式发展。

2019年12月,光大信托在经历多轮竞争后,拿到了为一家中国企业家量身定制资金规模预计20亿元家族信托的资格,在持续的服务中,上述团队凭借专业方案设计及资产管理能力,赢得了客户信任,截至2020年底,该客户实缴资金规模超过30亿元。

2020年12月,光大信托又为一家上市公司股东量身定制了规模50亿元的家族信托,与其设立的独立家族办公室合作共同服务于企业家客户,将家族发展传承安排与家族企业发展统筹安排,保障家族财富安全传承,助力家族企业长青。

“光大信托家族财富管理,是光大信托转型发展回归信托本源的重要方向之一,这一业务受到了光大集团领导的高度重视和大力支持。换句话说,我们在

过去两年取得快速发展,其实是动力十足。”在接受人民政协报记者采访时,光大信托党委书记、董事长闫桂军这样表示。

信托好不好,产品服务说了算。在闫桂军看来,家族财富业务必须多层次、全系列,有特点,要从财覆盖到财富,从家覆盖到家族,从家族信托延展到家族办公室,这是个递进关系。

“完善的产品系列能够覆盖中产家庭集约式财富管理需求,也能够满足高净值家庭金融服务和家庭事务综合服务需求,并为超高净值家族提供定制化解决方案,满足客户财富保值增值、财富管理规划、财富保护传承、家庭成员保障及公益慈善等典型需求。”闫桂军说。

去年一年,光大信托家族办公室在行业内首创基金化家族信托,致力于让更广大的中产阶级体验家族财富管理综合服务。

“站在200亿元规模之上展望未来,我们依然会把为客户提升价值放在核心位置,持续不断创新产品及服务的模式和内涵,为客户、为渠道合作伙伴提供优质的、特色的、多元的服务,进一步发挥信托制度优势,重塑信托文化。”对此,闫桂军说他很有信心。

提示:完善顶层设计,为家族信托“正名”

“我所了解到的一个情况是,很多中国企业家去境外设立家族信托。据不完全统计,近几年,在境外设立家族信托财产价值超过8000亿元。目前,国内多家信托公司开展了家族信托服务,到去年6月底,设立家族信托9049个,财产价值1863.52亿元。但由于家族信托资产主要为现金,导致上市公司股票、非上市公司股权以及不动产很难成为信托财产,极大地限制了家族信托功能,制约了我国家族信托的发展,造成了中国企业家财富管理传承的困局。”全国政协委员、中国证监会原主席肖钢在过去一年密切关注国内家族信托业的发展。

经过多次调研,肖钢认为,当前信托业服务高净值客户存在着一些问题,核

心一点是信托法对信托财产的产权转移界定模糊。

“我国信托法将信托定义为委托人将财产‘委托’受托人的行为。国际通行的信托制度建立在受托人将信托财产的所有权转移到受托人名下,这是信托的本质属性和制度保障。由于没有实现产权转移,信托财产的归属不明确、独立性不足,很难实现家族信托的核心功能。”对此,肖钢说,目前我国有3200万家民营企业,这些企业的掌门人对家族信托的需求十分强烈,为促进中国企业家财富保护与传承,规范发展家族信托业务,建议加强顶层设计,将家族信托作为保护企业产权、促进企业传承、扩大民间投资的基础性制度供给。

系统辩证抓需求 主动构建新格局

本报记者 李元丽

“中央经济工作会议传递出这样的信息,在我国经济社会发展中要坚持系统观念,加强前瞻性思考、全局性谋划、战略性布局、整体性推进、科学统筹,加快构建新发展格局。”全国政协委员、台盟中央常委、福建泉州市政协副主席骆沙鸣在接受人民政协报记者采访时表示,供给侧与需求侧双向发力也是系统观念和辩证思维催生的硕果,今后一段时期不但要紧紧扭住供给侧结构性改革这条主线,也要注重需求侧管理,打通各种堵点,补齐各处短板,贯通生产、分配、流通、消费各环节,形成需求牵引供给、供给创造需求的更高水平动态平衡,提升国民经济体系整体效能。

如何有效满足和扩大需求侧?骆沙鸣表示,我们要进一步优化收入分配结构,不断扩大中等收入群体,扎实推进共同富裕,把扩大消费同改善人民生活品质结合起来。有序取消一些行政性限制消费购买的规定,在乡村振兴建设中充分挖掘县乡基层消费潜力,推行家电节能升级和农机农具以旧换新。同时要更加充分更高质量就业,避免结构性失业和减少结构性失业。提高劳动在初次分配的比重。加快培育各类现代服务

业急需实用人才,加快我国发展现代服务业,满足各种升级的新需求。

在骆沙鸣看来,要增强投资增长后劲,就要发挥中央预算内投资在外溢性强、社会效益高领域的引导和撬动作用。不断做强做优实体经济,让各类要素在新循环与新配置融合下产生新需求。通过加快推进数据确权、数据资产化、数据流通交易、数据监管和数据开发利用,推动数据动能更加澎湃,数据红利更加普惠。”骆沙鸣补充道。

“最后,我们要建设更多宽带城市,完善农村信息基础设施升级建设,打造城乡信息消费产业链、价值链、需求链。加快推进中国5G技术在教育、医疗、养老、文旅、体育等各领域的应用,全面推进5G网络布局,加快研发针对不同群体的信息消费产品,刺激和满足信息消费需求。”骆沙鸣最后说。

绿色能源迎来跨越式增长新时代

曹仁贤

新冠肺炎疫情彻底改变了我们的生活,但没有阻止绿色发展的步伐。2020年全球光伏、风电装机容量基本没有下滑,中国风光装机容量均有大幅提升。“3060”目标的提出,让国人为之振奋,全球为之动容,绿色能源迎来了跨越式增长新时代。

从柴薪到蒸汽,从电气到新能源,我们探索先进能源的脚步从未停止,能源从高端逐步走向零碳,从污染走向清洁,从灰色走向绿色。今天,我们即将迎来氢能时代,未来20年,以太阳能光伏、风电、氢能等为主力的绿色能源,将逐步替代煤、气、油等化石能源,为全球气候目标做出决定性贡献。

过去10年,光伏发电成本下降了90%以上,风电成本下降近70%,到2025年,我国光伏、风电的平均上网电价将降低到0.25元/千瓦时。随着生态环境更高的期望,我国煤电的

综合成本将越来越高,预计到2030年,仅煤电的生态环境成本将达到0.15元/千瓦时,煤电将在10年后彻底失去竞争力和投资机会。

随着电化学储能技术的发展,储能成本快速下降,2020年储能成本已经降低到每千瓦1500元(按1小时容量计算),循环寿命达6000次。到2025年,储能成本将降至1000元/千瓦以下,循环寿命达10000次,扣除充放电损耗和折旧,度电成本将低于0.15元。即使将光伏、风电全部储存,实现连续24小时稳定供电,其总成本也将低于0.40元/千瓦时,如果风光每天存储一半的电量,其成本将低于0.33元/千瓦时,低于其他能源发电成本。当发生连续阴雨或处于无风季节,也可以通过电解水制氢等长周期储能措施,弥补电化学储能的季节性容量不足。未来20年,随着风光储氢的融合,间歇式能

源将成为稳定可控电源;随着电动、氢动交通工具的普及,化石燃料将逐步退化为兜底备用燃料,使我国能源对外依存度降低到10%以下,实现能源安全独立。

相比于核能、水能等清洁能源过长的筹备、建设期,风光能源将成为最可获得、最便利的绿色能源。随着成本的大幅降低,光伏、风电必然被大规模复制,成为无排放、无其他生态危害的自然能源,加上建设周期短,布局方便,容易分布式上网等优点,我国西北地区将集中建设大规模风光基地,中东部地区将以分布式、分散式风光发电为主,东部沿海地区以海上风电和屋顶、幕墙光伏发电为主,预计到2025年我国风光装机容量将突破11亿千瓦,非化石能源占比达到21%以上,到2030年风光总装机将超过20亿千瓦。2050年我国70%的电力将来自风光发电,成为碳

实施乡村全面振兴 增强人民幸福感和获得感

范社岭

中央经济工作会议指出,要全面推进乡村振兴,抓好农业生产,推进农村改革和乡村建设。要把会议精神落到实处,我有几点粗浅看法。

第一,加强规划统筹发展,推进城乡一体化。要将广大农村纳入城市总体规划、土地利用规划、产业发展等各项规划范畴,实现城乡一盘棋。重视城市化进程中农民变市民的工作,逐步实现就业和社会保障一体化、社会事业发展一体化和政策措施一体化。注重县城和小城镇的集聚发展,将其作为新型城镇化主要发展方向,引导人口向靠近市场、城镇的地区聚集,形成城乡一体化区域。将新型城镇化与传承历史文化相结合,幸福美丽乡村建设和小城镇建设

相结合,城镇化与推进农业现代化紧密结合,实现人居环境城乡同步优化、公共服务城乡共享、产业发展城乡互动。

第二,突出地域特色,弘扬传承优秀乡村文化。一是加强传统村落普查、申报、认定工作。科学制定《传统村落保护发展规划》,建立专家审批巡查制度,加强实施规划的动态监控。二是支持民间艺术发展,打造地方特色文化品牌。加强乡村优秀传统文化资源发掘保护,传承发展特色民俗文化、非物质文化遗产、传统手工艺,保护好文物古迹、传统村落、农业遗迹等,支持发展农村地区优秀戏曲曲艺、民间文化和艺术活动。三是培育优秀文化传承人。大力加

强群众文化人才队伍建设,推动非遗文化保护,挖掘农村非物质文化遗产。四是加大移风易俗工作力度。积极培育文明乡风、良好家风、淳朴民风,弘扬中华民族传统美德,破除陈规陋习,自觉抵制不良风气。

第三,激发乡村振兴内生动力,促进农民增收。一是大力发展粮食规模化生产。推广“政府+企业+科技院校+金融+保险+农民”六方联合生产模式,加大耕地保护补贴等强农、惠农、富农政策落实力度。发展壮大家庭农场、专业合作社等新型农业经营主体。二是实施优质农产品走出去战略。组织参加农博会、农交会,提升特色农产品知名度。四是提升农村物流服务。推