

中信银行:

走在中国特色金融发展大路上

时间记录奋斗的足迹,梦想竖起拼 搏的航标,2023年全力拼经济的号角已

作为改革开放后最早获批成立的新 兴商业银行之一,肩负着强国富民重要 历史使命的中信银行,也踏上了新的奋 进之路。坚持金融工作的政治性、人民 性,坚持金融服务实体经济,服务民营经 济,为经济发展注入强劲的金融活力。

"金融活则经济活。"在全国工商联

与中信银行战略合作启动仪式上,出席活 动的全国工商联领导指出,民营经济健康 发展离不开银行等金融机构的鼎力支持。

面向新征程,站上新起点,中信银行在 党的二十大精神指引下,坚守金融本源,坚 持国有金融企业使命,积极融入国家发展大 局,以金融血脉滋养经济肌体,致力于打造服 务民营企业"有温度的银行",坚定不移走中 国特色金融发展之路,为建设中国式现代化 贡献中信力量。

一颗红心书写金融报国时代答卷

党的二十大描绘了中国式现代化的 宏伟愿景,为金融报国和金融服务经济 高质量发展提供了根本遵循。

2023年是全面贯彻落实党的二十 大精神的开局之年。新年伊始,中信银 行便已发动"红色引擎",6万干部员工 迅速行动起来,推动党的二十大精神进 一线、进岗位,落地生根、开花结果。

时间回拨到2022年10月,党的二 十大胜利闭幕后,中信银行党委第一时 间发起全行"动员令",号召全行各级 党员干部要切实把思想统一到党的二十 大精神上来,把力量凝聚到党的二十大 确定的各项任务上来。

"坚持学思用贯通、知信行统一, 把新时代中国特色社会主义思想转化为 坚定理想、锤炼党性和指导实践、推动 工作的强大力量。"为了推进学深悟透 党的二十大精神,中信银行把内联网、 "信银党建"公众号等宣传阵地转化为 "学习园地",设立学习宣传贯彻党的二 十大精神专栏。

同时,全国40多家分行、子公司 开辟了自己的"小课堂",紧密结合不 同领域、不同群体的特点,以"新内容 领学、新载体助学、新方法促学"的 "三位一体"模式,推动多形式、分层 次、全覆盖的群众性学习活动。

"学透"是为了"做实",把党的二 十大作出的重大决策部署付诸行动、见 诸成效。中信银行提出的坚持"四个贯 彻",是推动"学透""做实"的"诀

窍"。"要把党的二十大精神贯彻到坚决 做到'两个维护'和不断提高政治判断 力、政治领悟力、政治执行力中, 贯彻 到推动改革发展稳定中, 贯彻到防范化 解风险与挑战中, 贯彻到坚定不移全面 从严治党中。"

中信银行上下迅速动了起来、热了 起来、活了起来,坚持"四个贯彻",把党 的二十大精神迅速传递到了每一个"神 经末梢",运用到每一次业务实践中。

坚持金融服务实体经济, 要提升金 融供给与实体经济的匹配性, 引导金融 资源更好地支持经济社会发展的重点领 域和薄弱环节。

中信银行郑州分行深入开展"行长 进万企"活动,深挖企业诉求精准施 策,提升金融助企惠企质效。太原分行 助企纾困,大力支持县域经济发展。呼 和浩特分行统筹做好疫情防控和金融服 务,实行急事急办、特事特办,快速响 应客户特发性、临时性需求。

为全面推进乡村振兴注入金融动 力,不仅要有所作为,还要精准作为、 创新作为。

中信银行承德分行推动"减费让利, 支付为民"政策,积极承担社会责任;贵 阳分行组织"金融服务小分队"先后多次 赴贵州省黔南布依族苗族自治州独山 县、荔波县、都匀市某铁路工程项目部, 将暖心服务和金融支持送到一线……

从一线网点到田间地头,从基层工 作人员到总行高管,中信银行以党的二 十大精神为指引,强化自身服务功能, 找准服务重点,以服务实体经济、服务 乡村振兴、服务人民生活为本,不断书 写着自己的金融报国新时代答卷。



中信银行拉萨分行员工在家收看党的二十大开幕盛况



一条主线践行金融为民历史使命

实体经济是经济社会发展的基石, 也是保障人民群众生活、实现共同富裕 的物质基础。民营经济是实体经济的重 要组成,具有灵活高效等许多优势,发展 实体经济,必须注重发展民营经济。

一直以来,中信银行秉持为实体经 济,特别是民营经济服务的天职和宗旨, 多措并举提升服务效能,为实体经济高 质量发展注入源源不断的金融活水。

2022年10月26日,全国工商联与 中信银行签署战略合作协议,双方提出 发挥各自优势,凝聚合力,围绕中小微民 营企业扶持、企业家综合服务、科技赋能 及数字化服务、国企混改支持、民营企业 "走出去"、品牌共建等六大合作场景,深 化民营企业客群建设,共同推动民营经 济持续健康发展。

为民营经济健康发展护航助力,中 信银行一直在行动。济南分行按照《山 东省先进制造业投融资三年行动计划》,

利率优惠政策,在春节前为济南森峰激光 高效发放了2070万元的项目贷款,对提升 公司现有产能起到了很大助力。

今年年初,南京分行为常州巨丰科进 电子商务有限公司办理了纯信用全线上 "出口e贷"(信保模式)300万元,极大缓 解了企业资金兑付压力。

据了解,"出口e贷"是中信银行针对 已投保中国出口信用保险公司SSE保单 的出口小微企业,研发的纯信用、免担保、 全线上外贸领域融资产品。该产品依托创 新专业的外贸领域风控模型,基于海关、信 保大数据,自动授信、自动放款,全流程不 需要人工参与。

成都分行积极贯彻支持创新、绿色化政 策,在春节销售旺季主动上门,向达州宏隆 肉类制品有限公司推荐了为"专精特新"企 业定制的全线上、纯信用信贷产品——"科 创e贷",缓解了企业周转资金的巨大压力。 此外,成都分行还为当地麦加乐、雅妹子、竹 芯等多家"专精特新"快消品企业提供"科创 e贷"贷款,为企业采购原材料、扩大再生产 注入新动能。

数据显示,中信银行近三年民营企业 贷款年均增长率近10%,普惠型小微企业 贷款余额突破4000亿元,普惠法人贷款主 要业务指标位居股份制银行前列……中信 银行用一系列实实在在的举措,实现了金 融服务与实体经济发展的同频共振。

坚守金融服务人民是中信银行不变的 初心。近年来,在服务实体经济的同时,中 信银行还大力推动普惠金融助力乡村振 兴、为促进共同富裕注入金融活水。截至 2022年末,涉农贷款余额超4800亿元,较 年初增长超900亿元。

宁波市某粮机专业合作社是一家从事 水稻、小麦的种植的小微企业。由于农业利 润较薄,采购原材料成本较高,企业计划扩 大生产却苦于资金紧张。中信银行宁波分 行调研了解其需求后,引入宁波市农业融资 担保有限公司为企业提供保证担保,发放普

海南是全国仅有的热带荔枝种植主产 区,荔枝果实较其他地区成熟快、上市早, 且产量稳定、种植技术成熟。近几年,农 药、化肥等农资价格上涨,农户种植荔枝成 本提高,资金压力较大。中信银行海口分 行充分开展调研,从荔枝种植土地流转期 限、种植亩数、种植树龄等各方面全方位考 虑风险点,研发出无抵押信贷产品"荔枝易 贷",并为农户开通绿色通道,有效缓解了 农户抵押难、融资难的问题。

像这类因地制宜的创新还有很多。中 信银行南宁分行深耕林业产业,创新推出 "绿林贷"产品,通过林权抵押方式盘活存 量资产,解决林业企业融资难题。中信银 行北京分行、合肥分行加强与乳业核心企 业业务合作,分别创设"青储融"和"青贮 贷"特色产品,支持乳业核心企业采购饲 草、饲料等原材料。中信银行福州分行联 合茶叶协会、担保公司等机构推出"茶山 贷"产品,推动福建茶叶产业发展……

从服务民营经济到服务百姓民生,从 优化信贷结构到支持重点领域和薄弱环 节,中信银行把党的二十大决策部署作为 行动纲领,助企纾困,助农增收,切实践行



中信银行贵阳分行金融服务小分队在一线开展服务

一腔热忱打造"有温度的银行"

推进有温度的金融服务,不仅是促 进金融业自身的转型和高质量发展的必 由之路,也是服务国家战略,满足人民群 众日益增长的金融需求的重要基础。

2022年9月16日,中信银行在中信 大厦举办了品牌升级发布仪式,并发布 了品牌口号"让财富有温度",这也是推 动中信银行高质量发展的理念。展望未 来征途,中信银行将以"有温度"的服务 提供客户全方位体验,以"有温度"的管 理凝聚内部发展合力,以"有温度"的品 牌塑造值得托付未来的"价值银行"。

创立之初,中信银行即视实业兴邦 为己任,并依托前瞻的企业发展理念,不 断朝着"面向全国,面向国际金融市场的 新型商业银行"的目标努力前行。此后, 为进一步提升竞争力,中信银行又以切 实行动加快向现代金融企业迈进,于 2007年成功登陆资本市场。成功上市 后的中信银行迎来了高速发展期,资产 规模由上市时的1万亿元发展到现在的 8万亿元,并在国内153个大中城市设 有1423家营业网点。

随着业务版图的不断扩大,市场对中 信银行的期待也在不断攀升。除持续发挥 对公业务的优势外,中信银行启动了战略 转型,以创新的业务生态,满足企业客户和 个人客户对于资产配置多元化、融资需求 多样化的需求。例如,依托"互联网+"因 素推出的"交易+"历经两次关键迭代升 级,已构筑了一个成熟的"智慧联通"交易 银行数字化业务生态,进而为客户提供全 新"数智化"生态服务体验。

多年来,中信银行将"信"的品牌基因 根植到发展的每个阶段——从"信念 信 赖 信心"到"承诺于中 至任于信",再到 "以信致远 融智无限"。如今,面对共同 富裕的时代考题、多元市场的个性需求以 及协同发展的业务机遇,"信"这一品牌印 记也需扩展出新的内涵,以便将业务优势 转化为客户可感知、可传播的品牌资产,进 而赋能业务高质量发展。

回顾中信银行30余年的品牌建设之 路,主要分两种形式:其一,深化品牌与客户

之间的联系,让品牌进入用户心智,实现情 感共鸣。为此,中信银行培育了零售金融、 对公金融等板块品牌,并打造了"信守温度" "成就伙伴"等一系列深入人心的品牌理念; 其二,聚焦业务功能,以产品及服务品质打 造品牌。比如,此前中信银行基于出国金融 业务、财富管理业务、普惠金融业务,在市场 上形成了"要出国 找中信""在一起 好幸 福""小微企业轻松贷"等业务品牌口碑。

依托于品牌建设三步走的原则,2022 年,中信银行在上述品牌积淀的推动下,将 品牌管理上升到企业发展的战略高度,聚力 打造"一个中信银行 一个品牌主张",并依 托30余年间的业务优势和品牌基因,讲述 品牌故事,传递品牌信仰,提升品牌力量。 更重要的是,中信银行还将在品牌主张的指 引下,进一步细化经营策略,让新品牌主张 吹响迈入全新发展阶段的号角。

产,不仅是企业核心竞争力的集中体现,还 是企业抵御外界风险的"护城河"。"让财 富有温度",既是为经济社会的发展"供 需",把自身发展的"小我"融入实现"国家 富强、民族复兴、人民幸福"的"大我"之 中;也是为金融市场的繁荣"供能",以全 生命周期的专业化服务满足客户日益多 元化的财富管理需求;还是为全行员工的 幸福"供暖",将企业发展与员工的获得感 紧密结合。

以奋斗创造历史,用实干成就未来。 2023年,中信银行提出以全新面貌为市场带 来新的想象与期待。当然有一点不会改变,就 是坚守金融本源,坚持国有金融企业使命, 中信银行将积极融入国家发展大局,以金 融血脉滋养经济肌体,致力于打造服 务民营企业"有温度的银行", 助力中国特色金融发 展之路越走 越宽!



し根三湘四水 协同千万伙伴 中信集团协同委员会湖南区域分会2022年半年度工作会

