

## 台胞话融合

## 一脉茶缘 两岸情缘

## ——台商李志鸿的创业故事

本报记者 修菁

“这是我来到大陆发展20年，参加的规格最高的一次会议，相关部门对于我提的问题很重视，现场给予了积极的回应，特别感谢全国政协给予我这次发言的机会！”2023年12月25日，全国政协召开“加强两岸产业合作 打造两岸共同市场”远程协商会，来自福建漳平台湾农民创业园的台商代表、福建漳平鸿鼎农场开发有限公司董事长李志鸿代表在大陆发展的台商群体在会上发言。

作为较早一批来到大陆创业、从事农业板块经营的他，20年间见证了大陆各领域的蒸蒸日上、蓬勃向好地发展，对两岸产业合作也有了客观真实的认识。作为大陆惠台政策的全面受益者，他希望通过自己的亲身经历，带动更多台湾农友来大陆考察兴业，“来了，大家就一定会被大陆方面持续释放的善意和相对台湾更加优惠的营商政策所打动，在一个充满同情、手足爱的环境里打拼，是其他地方不能比的。”他说。

## ■ 寻根燃起回乡梦

1987年，两岸开放民间探亲交流后，李志鸿随父亲第一次回到家乡福建省漳平市永福镇李庄村扫墓祭祖、探亲访友。回忆36年前的那次回乡祭祖之旅，他历历在目。

“我父亲1947年离开家乡到台湾做生意时，父母都健在。40年后再次返乡，父母已经合葬在一起，所以无限感慨。他回乡做的第一件事，就是祭拜父母，当时他老泪纵横，长跪不起，总觉得对不起父母、对不起家族，自己有生之年和子孙一定要为家乡地方的繁荣发展尽一份心力。”

时光行至本世纪初，2004年清明时节，李志鸿再次携家眷回到家乡永福镇探亲。那时他已经在台湾从事中华文化古董艺术生意，生意稳定，生活安逸，但令他自己也没想到的是，这次祭祖之旅，改变了他既定的人生航向，内心那份久违的“热血沸腾的感觉”被点燃。“当时就被家乡领导和乡亲们的盛情深深感动，在实地参观了早期来永福创业的台胞高山茶种植基地后，感触更深，感觉自己的后半生就应该为家乡的发展尽一份心力。”

回到台湾，他和家人分享了这次大陆之行带给自己的触动以及想来大陆跨行跨业，从事台湾高优精致农业龙头项目茶产业发展的想法，没想到很顺利地得到了家人的支持。当年年底，他就来到永福镇李庄村承包了山地2500亩，从事高优精致农业高山乌龙茶的种植和加工。

“喝豆浆长大的茶”是福建永福台湾高山茶的一大特点，最早将这项技术引入永福的，正是李志鸿。他向人民政协报记者介绍，这项技术的原理是，为茶树制定适合它的“营养大餐”，具体过程是先把鲜黄豆磨成豆浆，然后加入益生菌和红糖，发酵后再稀释，浇灌在茶树根部，磨豆浆剩下的豆渣也是很好的肥料，配上蔗渣、米壳、羊粪等有机肥，在大寒时开沟掩埋，“这就像从小营养充足的孩子，长大后就会更健壮更有能量。”喝豆浆’长

“

来了，大家就一定会被大陆方面持续释放的善意和相对台湾更加优惠的营商政策所打动，在一个充满同情、手足爱的环境里打拼，是其他地方不能比的。

——李志鸿

”



大的茶树，茶叶滋味、香气，都会大大提升，有高级味道。”

二十载耕耘绽芳华。如今，鸿鼎农场已经建成了两岸高山乌龙茶规模最大的现代茶厂，先后累计投入1亿多元（人民币），引进台湾最先进的茶叶加工技术，由2004年种植面积2500亩，到3年后采摘，年产茶约5万斤，到2023年，年产精品高山茶近10万斤，生产的茶叶在两岸各大茶赛、茶事活动中屡获特等奖或金奖，并先后入选故宫博物院“故宫贡茶”、2017年厦门金砖国家峰会会务用茶，成为福建省省级龙头企业之一，受到越来越多大陆消费者的喜爱。

“‘鼎’古为立国执政之重器，而如今的‘鼎’已成为诚信、尊贵、昌盛的标志。把公司命名为‘鸿鼎’，既带着父亲为我取其中寄予家族对我的希望，希望我能带着宏愿之志，干出一番事业，同时也带有我自己做生意的一份‘宏愿’，要把鸿鼎做成一家‘老字号’。”谈到公司名字的由来，以及一生只为茶叶而来的执着之心，李志鸿向人民政协报记者分享道。20年来，为大陆消费

者提供质量上乘的台湾高山茶，始终是李志鸿矢志不渝在追求的事业目标。

## ■ 融合中成就你我

“大陆近两年密集出台的多项惠台利民政策，比如‘农林22条措施’以及福建省配套出台的‘促进闽台农业融合发展8条政策措施’，让我们台商农友都得到了实实在在的好处，比如在农业贷款方面，我们享受贴息后年利率是0.5%—0.8%的优惠，这比台湾农业贷款的最低年利率还低将近一半，我们在农业用电使用方面，也享受到很大的‘礼包’，现在一度电才收4.7—4.9毛钱。”作为商人，李志鸿言谈中，喜欢用数据说话。他说，自己作为大陆惠台利民政策红利的受益者，十分愿意把这些亲身经历的感受和体会分享出来。

“台湾农民兄弟应该多走走看看，广泛考察一下大陆各地的市场环境和生意机会，相信一定会找到一块适合自己的经营土地。”谈到他在大陆打拼20年，还可以分享的成功生意经，他建议台湾农民兄弟不妨多到大陆中西部走走看看，“大陆沿海省市地

价普遍见涨，但西部省市还有广阔、丰富、多元多样的土地资源有待我们去参与当地的乡村振兴建设。”

在他看来，在大陆搞传统农业已经没有市场空间，但是搞高优精致农业，将一二三产融合的体感式农业，还有很大的市场空间，而这正是台湾农民擅长的，“大家需要抱团发展，比如借助台湾成熟的农会、合作社、产销班等组织，整合资源，实现更有效益的发展”他建议道。

位于闽西东部深山中的永福镇，曾经是闭塞的农村，交通十分不便，当地民众缺水、缺电、收入低，从2008年漳平台湾农民创业园升格为国家级台创园后，永福镇的发展像是插上了翅膀，这里乡亲们生活水平也因台创园带来的就业机会带来极大的改善。如今，在鸿鼎千亩茶厂，有500多名当地农民参与茶叶采摘、加工等产业链的工作，整个漳平台创园每一季度采摘期用工量达到近5000人。

“高山茶是劳动密集型 and 附加价值比较高的产业，我当年回家乡开启新生意，也带着父亲未尽的心愿，作为永福的儿子，就要为家乡发展尽一份心力。”回到家乡，成就自己事业的同时，李志鸿也用心播撒了两岸农民兄弟姐妹携手成就美好生活的种子。

## ■ 乐当两岸农友的联结者

2010年，获评“福建年度人物”；  
2016年，获评“福建省百人计划优秀人才”；

2019年，获评“龙岩市劳动模范”；  
2020年，获评“福建省茶产业标准化先进工作者”；

2023年，获评“福建省劳动模范”；  
现任福建漳平台创园管委会副主任、漳平台创园联谊会会长；

……

伴随生意做大了，李志鸿这些年来在大陆获得的荣誉和社会职务也接踵而至。对于这些实实在在的“获得感”，他说，“获得这些荣誉，我倍感珍贵和荣幸。我们台商兄弟在大陆赶上了好时代，真真切切是大陆惠台利民政策的受益者。如果说我来到大陆的前20年是在专心种茶，那么后半生我的梦想是，当好两岸农业交流的桥梁，为两岸农业产业合作不遗余力，尽心尽力。”

不放过每一次机会，每次回台，他都会走进岛内各地的农会、产销班宣传大陆的惠台利民政策，讲好在大发展的台湾农民兄弟的创业故事。2022年春节前夕，他还组织漳平台创园的台湾农民兄弟给习近平总书记写了一封感谢信，感谢大陆各级政府持续不断给予台商农友有力的优惠政策和同等待遇，使得大家能在这里安心发展，事业做得有声有色。

在他看来，大陆与台湾有着一脉相承的茶产业，两岸茶农也应联手共同把这份祖先留下的生存之道永续传承下去。

“两岸同胞同根同源，台湾高优精致农业发展的远景在大陆，如果能够两岸携手，优势互补，一定能双赢共荣，而且会大有作为。作为茶产业的从业者，我们也应该成为两岸的和平使者。”他寄语说。

## 地方动态

两岸青年以青春之约  
赴青年盛汇

本报讯（记者 照宁）“我们在交流过程中，了解到了很多有前景的创业项目，看到了更多发展机会，也有了许多崭新的启发，这对我们今后的创业之路有很大的帮助。”2023年12月28日，由厦门市海沧区委台港澳办、海沧团区委主办的两岸青年年度盛汇在厦门举行。两岸青年代表，共同分享在祖国热土上追梦、筑梦、圆梦的奋斗故事。期间，在厦门创业台青罗世明告诉记者。

据介绍，这场“青春之约”活动在厦门已经连续多年。特别是在2023年，厦门以“青春作伴 相约海沧”为主线，一月一主题，持续举办多场活动，涵盖文化、体育、创新创业与就业等多个领域，两岸青年相聚在一起，透过这些活动相互认识、交流生活，不仅极大丰富了台青在大陆的文娱生活，也为两岸青年提供了新的交流机会和平台。

本次两岸青年年度盛汇活动，主办方设置了两岸青年·创业说、两岸青年·同心绘、两岸青年·才艺秀等环节，让两岸青年展示才华、交流经验。

在交流互动中，台青们纷纷表示，大陆发展机遇对台青产生的强大吸引力，持续性的创业获得感，让台青“愿意来、留得住”的氛围越来越浓厚。

罗世明认为，大陆发展机遇多，两岸青年各有优势，多进行深度交流、相互学习，取长补短，才能事半功倍。

“这一年来，厦门用心为两岸青年搭建交流互动的平台，让我们增进了彼此的了解，我们在这场年度盛汇活动回顾了一年来的视频画面，有一股暖流在内心涌动。”台青吴昱霖说，很期待明年能参加更多厦门举办的活动，期待能和更多志同道合的青年朋友一起干事创业，在这里发展出属于自己的一片天。

据了解，厦门将持续打造两岸青年交流品牌活动，为促进两岸青年交流、心灵契合提供更丰富、更广阔的平台。

福建首个台胞公寓  
住户委员会获授牌

2023年12月29日，福建省首个台胞公寓住户委员会在福州晋安区岳峰镇桂溪社区授牌。活动现场，与桂溪社区结对的台湾社区——台中金龙社区通过“云端”送福。台胞公寓住户委员会主任委员邹贤现场宣读了《共享共融倡议书》。

目前，桂溪社区台胞公寓已有五批次、237户共379名台胞入住，岳峰镇大力促进两岸同胞共融共享，探索将桂溪社区打造成两岸融合示范区。

随着三位台胞在现场敲响锣鼓，迎新市集正式启动。在市集上，摊位一字排开，台胞手作凤梨酥、蛋黄酥、台湾高山茶、手工皂等众多两岸美食小吃、日用品等让人目不暇接。首批已经有15名台胞认领了摊位，接下来还将邀请相关部门现场宣讲就业创业、入学政策、台胞服务等相关惠台政策。

“台湾有夜市文化，我们回家都会拎一点东西，或者在家吃完饭后下楼闲逛，希望在这边成为常态。”邹贤说，举办市集活动也让更多台胞社区的租户们增加了就业创业的机会。

台湾青年曾柏文摆了一个摊位展示自己的画作。他的画多以福州的人文、风景为主题。“这里的文化其实跟台湾还蛮接近的，我通过我的方法来记录福州。”曾柏文说，未来他会画更多福州的景点。（闻旭）

1个团,9位台湾乐手,4对两岸情侣  
“两岸一家亲”的美好旋律奏响在宁波交响乐团

陈佳瑜 本报记者 鲍蔓华



“两岸一家亲”交响音乐会演奏现场(左一尹璘,左二逸修,右二之严,右一菁菁)。

员姚云峰就是在一次业务考核拿到最高分从而晋升到了首席的位置。

临近下午4点，结束了紧张排练的伟捷告诉记者：“大陆音乐市场大且多元，宁波在气候、饮食等方面与台湾相近，我和爱人就选择在这边发展事业啦。”这位风趣的单簧管首席助理完全融入当地的饮食文化，爱上了蟹羹、醉虾等生脆食物。

出生台湾彰化的尹璘是少有的女性圆号演奏员，和姚云峰是团内的第一对“海峡组合”。她笑称两人起了一个好头，从此导致乐团的两岸夫妻档一发不可收拾。台北的大管演奏员卢愿与哈尔滨的名宇在中间点宁波相遇，一南一北的两人在甬城安了家，并有了可爱的女儿。1985出生的长号演奏员鹤龄是9位演奏员中最年长的，与来自河南的竖琴演奏员刘爽是新晋爸妈。“来大陆工作后最大的感触就是生活便捷，网上购物、电子支付、外卖点餐，一部手机全部搞定。第一次尝宁波的芝麻汤圆感觉特别亲切，跟台湾吃到的味道一模一样。”无独有偶，在法国留学时无意间品尝宁波汤圆后，台北的打击乐演奏员岑羽选择了宁波。

“奥地利留学时，教授用的是宁波制造的海伦钢琴，印象非常深刻。”来自台北的大提琴演奏员之严接过话茬，他与重庆妹子、小提琴手菁菁同批次进入乐团，在工作中暗生情

愫，即将于今年3月完婚，据说目前吃辣的水平与日俱增。大提琴演奏员逸修首次踏上这片土地是2016年随台湾长荣乐团来甬演出，冥冥之中结下了缘分。“当时对这里印象很好，城市干净、食物可口。今年来了之后感觉陌生又熟悉，宁波发展很快，高楼大厦林立，交通四通八达。”两岸一家亲音乐会上，这位来自台湾云林的帅气小伙现场求婚，引得台下不少宁波姑娘和丈母娘“跃跃欲试”。

虽然来团时间不同，对宁波有着不同的理解和认识，但大家都把宁波当作了第二故乡，在宁波锻炼成长，不断朝着更高的音乐目标迈进：随团参加了天安门广场国庆70周年联欢演出、第十五届亚洲艺术节开幕式等多项国家级文化演出活动，赴意大利、波兰等国开展文化交流，广受好评；5天挑战9部贝多芬交响曲，亚洲首创。演奏员们表示有想长期留甬发展的考虑。

“他们非常谦逊有礼貌，注重谈吐和礼节，给人如沐春风的感觉。台湾的音乐类人才大多是通才型，从小必须是文化课优秀等才能进入音乐班，并要求掌握两门乐器。翻看9位演奏员的求学背景，几乎都有留学经历，毕业于海外音乐名校。”乐团负责人事的陈老师对这些来自台湾的年轻人印象非常好，“虽然他们年轻，但对职业的忠诚度和工匠精神非常打动人。他们会提前到排练厅，做好调音、磨合等准备工作；休息时间，他们喜欢逛乐器店、淘古典乐谱、看音乐剧等，将更多时间精力投入到个人音乐素养的提升上，孜孜以求的敬业态度给团内的生态建设带来了积极作用。”

1个乐团，9位来自宝岛台湾的艺术家，4对两岸情侣。正如乐团的团长所说，音乐没有国界、地界，对于本就同宗同文的两岸艺术家来说，更能够互相吸引了。

深圳航空首次  
专场招聘台籍乘务员

2023年12月28日，深圳航空开启台籍乘务员专场招聘活动。作为1992年成立的“老牌”航空公司，今年是深航首次开展台籍乘务员招聘专场，并计划将此打造成为航空公司品牌形象和民航形象传播的一张靓丽名片，为加深“两岸一家亲”理念和国际交流注入新力量。

面试流程包括现场宣讲、面试初试，初试内容包括中英文对答、模拟场景考验等，通过者再进行身体体检、复试，结果将在现场出炉。

深航招聘台籍乘务员的历史可追溯到2008年，在两岸大三通启航的历史性时刻，深圳航空作为大陆首架飞往台湾的航司，当时便是由第一位台湾籍乘务员曾怡伦与大陆同事携手。而巧合的是，时隔15年之后，和曾怡伦搭档的伙伴，成为了这次台籍乘务员面试的主考官之一。

来自台北的应聘者应妮表示，作为初出茅庐的应届生，全家人都非常鼓励她来深圳试一试。说到大陆的美食，她如数家珍。这次父亲专门陪同自己从台北桃园机场坐飞机到深圳，“我自己也想要来大陆工作看看，觉得世界那么大，想从台湾出来走走。”（王丽）